

Roll No.

INTERNAL-EXAM-(2)

B. Com. (Part III) EXAMINATION, 2020

(Optional Group—B : Marketing Area)

Paper Second

INTERNATIONAL MARKETING

[Maximum Marks : 75

नोट : सभी पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए। प्रत्येक इकाई से एक प्रश्न करना अनिवार्य है। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।

Attempt all the *five* questions. *One* question from each Unit is compulsory. All questions carry equal marks.

इकाई—1

(UNIT—1)

1. अन्तर्राष्ट्रीय विपणन से आप क्या समझते हैं ? घरेलू विपणन बनाम अन्तर्राष्ट्रीय विपणन की विस्तार से विवेचना कीजिए।

What do you understand by International Marketing ? Discuss in detail the Domestic Marketing vs. International Marketing.

अथवा

(Or)

अन्तर्राष्ट्रीय विपणन के बाह्य वातावरण के विभिन्न घटकों का उल्लेख कीजिए।

State the different factors of external environment of International Marketing.

इकाई—2

(UNIT—2)

2. आप अपने उत्पाद के लिए विशिष्ट बाजार का चयन करने के लिए विदेशी बाजारों का विश्लेषण किस प्रकार करेंगे ?

How would you analyse foreign markets to select a particular market for your product ?

अथवा

(Or)

नए उत्पाद का विकास करने के लिए कौन-से कदम उठाए जाते हैं ?

What steps are involved in development of a new product ?

इकाई—3

(UNIT—3)

3. प्रत्यक्ष डाक क्या होती है ? इसके गुण-दोष बताइये।

What is Direct Mailing ? State its merits of demerits.

अथवा

(Or)

विज्ञापन पर व्यय होने वाली धन राशि को निश्चित करने वाली मुख्य विधियों का वर्णन कीजिए।

Explain the principal methods of determining the amount to be spent on advertising.

इकाई—4

(UNIT—4)

4. विदेशी विक्रय एजेंटों का उचित चयन क्यों महत्वपूर्ण है ? विक्रय एजेंट व वितरक में अन्तर बताइये।

Why is proper selection of foreign sales agents important ?

Give the difference between sales agent and distributor.

[3]

अथवा

(Or)

वितरण माध्यम से आप क्या समझते हैं ? विभिन्न अप्रत्यक्ष वितरण माध्यम क्या हैं ? समझाइये।

What do you understand by distribution channels ? What are the various indirect distribution channels ? Explain.

इकाई—5

(UNIT—5)

5. निर्यात व्यापार आरम्भ करते समय बाजार के प्राथमिक चयन से आपका क्या अभिप्राय है ?

What do you mean by preliminary market selection when starting Export Business ?

अथवा

(Or)

भारत के निर्यातों को किस प्रकार वित्त मिलता है ? एक्सिम बैंक इसमें किस प्रकार सहायक हुई ?

How are India's exports financed ? How has the EXIM Bank been helpful in this regard ?

A-2040

6,600

A-82